

Erfolgreiche Unternehmensnachfolge durch Verbesserung der Soft Skills

Das 6-Monats-Coaching in Ostwestfalen für Unternehmensnachfolger (m/w)*



Bildnachweis: pixabay.com, contract-1229857

Unternehmer* müssen sich in allen Geschäftsbereichen sehr gut auskennen, die unterschiedlichsten Menschen unter einen Hut bringen und den Blick über den Tellerrand hinaus richten. Sie sind Wegweiser, Vorbilder, Entscheider, Streitschlichter, Motivatoren, Aufgabenverteiler, Arbeitgeber und Chancensucher.

Um die verschiedenen Gesprächspartner in den jeweiligen Situationen erfolgreich abholen zu können, müssen sie feine Nuancen erkennen und sich augenblicklich darauf einstellen. Das gelingt Unternehmern umso besser, je feiner und ausgeprägter die „weichen Faktoren“ (Soft Skills) wie Kommunikations- und Führungskompetenz, Einfühlungsvermögen usw. sind.

Lernen Sie, wie Sie als Unternehmer Ihre Mitmenschen richtig einschätzen, abholen und überzeugen können. Kombinieren Sie Ihre vorhandene fachliche Kompetenz mit dem Ausbau der weichen Faktoren (Coaching) und sorgen Sie damit für Ihre erfolgreiche Unternehmensnachfolge mit Esprit, lukrativeren Kundenaufträgen, Vertrauen und Motivation.

Ziel des Coachings:

- leichtere Zielerreichung durch Ausbau der Soft Skills, wie z.B. Kommunikationsvermögen, Führungs- und Konfliktkompetenz, Motivation, Empathie, Kreativität und Authentizität
- erfolgreiche Adaption der persönlichen Wirkung an die äußeren Gegebenheiten

Termine: November 2018 bis April 2019

Kosten: 3.261,00 € + MwSt.
3.099,00 € + MwSt. (Frühbucherpreis bis zum 08.10.2018)
Die Preise verstehen sich inkl. Verpflegung und Getränke.

Anmeldeschluss: Freitag, 02.11.2018

Anmeldung an: per E-Mail an mail@echterleben.de

Teilnehmerzahl: 3 bis 8 Personen

* Diese Ausschreibung verzichtet zugunsten der Lesbarkeit und der Verständlichkeit auf eine gendersensible Sprache. Das verwendete grammatikalische Geschlecht versteht sich ausdrücklich wertfrei in Bezug auf das biologische Geschlecht.

Sie erhalten:

- 28 Stunden Wissenstransfer und Workshops in der Kleingruppe
- 8 Stunden individuelles Einzelcoaching

Die Termine und Themenblöcke:

07.11.2018	Block 1: Kommunikation Teil I: Weit mehr als nur reden
28.11.2018	Block 2: Kommunikation Teil II: Aufmerksam mit allen Sinnen
19.12.2018	Block 3: Thinking out of the box
16.01.2019	Block 4: Führung mit Profil
06.02.2019	Block 5: Erfolgreich motivieren
27.02.2019	Block 6: Im Fokus: Respekt und Vertrauen
20.03.2019	Block 7: Kreative Konfliktlösungen
10.04.2019	Block 8: Blitzschnell adaptieren: Situationsbedingte Reaktionen

Block 1, 2, 4, 5, 7 und 8:

jeweils mittwochs, 14.00 – 18.30 Uhr

Phoenix Contact Training Center, Bahnhofstr. 9, 32816 Schieder-Schwalenberg

Block 3 und 6:

jeweils mittwochs, 14.00 – 16.00 Uhr

online

Die Referentin

Helga Ranft ist auf die Bereiche *Kommunikation* und *Persönlichkeitsentwicklung* spezialisiert und legt Wert auf Lösungen, die im Alltag umsetzbar sind. Sie verfügt über 30 Jahre Vertriebserfahrung in Industrie, Handel und Handwerk. Seit 2015 ist sie freiberuflich tätig.

Warum kein Kompaktseminar?

Das Seminar zielt auf eine echte Verbesserung Ihrer Soft Skills. Im Coaching-Zeitraum wird der Lernprozess immer wieder aktiviert und im Alltag umgesetzt. Dadurch entstehen intensive Verknüpfungen von Theorie und Praxis, die einen nachhaltigen Lernerfolg mit sich bringen.